以下練習針對課文一第一段

第一步：和你的同學討論下面的問題。

1. 你更喜歡哪種購物方式？去商店、 網購，還是看直播？為什麼？
2. 中國人最常用的網購平臺有哪些？（建議此處插入相關購物平臺圖片）
3. 「電視購物」是什麼意思？（建議此處插入電視購物相關圖片）
4. 「直播賣貨」和「電視購物」有什麼異同？

第二步：老師播放李佳琦和馬雲比賽賣口紅的視頻 (<https://www.youtube.com/watch?v=ls50rciGmHU>)，

然後請學生討論下列問題。

1. 他們在做什麼？
2. 誰賣出的口紅更多？
3. 為什麼會有這樣的結果？

第三步：自己讀課文一的第一段，然後回答問題。

**課文一 直播經濟**

（第一段）

 中國人現在的購物方式**主要分三種**。第一種是去商店裡買東西。第二種是**通過**各種網購平台購物，例如淘寶、京東、天貓等等。現在還有第三種**新興的**購物方式，**就是**通過觀看主播直播，在直播間里購買主播展示的商品，**有點像**過去的電視購物。主播**什麼都可以賣**。**有**在直播間里賣化妝品**的**，**有**賣零食**的**，**有**賣衣服**的**；各種各樣的東西都有。**甚至**還有主播賣房子、賣火箭。有一位很火的直播一哥和馬雲一起比賽賣過口紅。**結果**五分鐘內那位直播一哥賣出了1500支口紅，而馬雲僅僅賣出了10支。據報告，2022年中國直播行業市場規模達1992.34億元。至2022年末，從事直播行業的互聯網文化公司有6263家，其中2022年新增企業有1959家。

1.「直播一哥」是什麼意思？

2. 為什麼說直播賣貨和電視購物有點像？

3.「僅僅」是什麼意思？「僅僅」和「只」哪一個更正式？

4. 這一段主要介紹了什麼？ A. 線下購物 B. 網路購物 C. 直播賣貨

5. 讀完這段介紹，你有什麼問題？請寫下兩個問題。

以下練習針對課文一第二段

第一步：和你的同學討論下面的問題。

1）2021年的時候，由於受到疫情的影響，去商場購物的人越來越少。如果你是商場的

領導，你會怎麼做？為什麼？（建議此處插入商場空無一人的圖片）

2）如果你是一位住在偏遠地區的果農，你的水果賣不出去，你會怎麼辦？（建議此處插入水果產品滯銷的相關圖片）

3）在你看來，直播帶貨會越來越火嗎？為什麼？

第二步：自己讀課文一的第二段，然後回答問題。

**課文一 直播經濟**

（第二段）

 直播賣貨這種形式**為**很多不為人知的小商家**找到了新的出路** (mark the tones of the two 為 in this sentence)。很多偏遠地區的果農也開始直播展示他們的水果。看直播的人看到水果非常新鮮，就會**通過**直播間里的鏈接購買。各種各樣的線下店鋪也紛紛**開啟了**線上直播**模式**。很多大商場也開始進行直播，人們**足不出戶就可以**在線上雲逛街。**總而言之**，作為一種新的購物形式，直播賣貨**一方面**進一步刺激了線上銷售的發展，**另一方面**也為一些傳統的實體商店打開了銷路。

1. 學習和使用成語 (idiom， 一般是四個字) 是提高你的中文水準的方法之一，請用中文解釋下面的成語：

不為人知

各種各樣

足不出戶

2. 請用中文解釋下面的詞和短語：

線上

線下

紛紛

開啟... 模式

3. 用一句話概括這一段的主要內容。

4. 看直播買東西和通過網購平台購物有什麼不同？

第三步：補充練習，教師播放視頻新聞《7名大學生直播帶貨幫果農賣萬斤葡萄》（<https://www.thepaper.cn/newsDetail_forward_14167979>）可以在關鍵的地方暫停，解釋關鍵詞的意思，幫學生理解視頻內容。

以下練習針對課文二第一段

第一步：和你的同學討論下面的問題。

1. 以前人們的購物方式是什麼？現在呢？為什麼會發生這樣的變化？
2. 你有沒有喜歡的網紅？他/她在網路上直播的時候一般會做什麼？
3. 你買過什麼爆款商品？價格和質量怎麼樣？（建議此處插入購物平臺首頁有爆款字樣的廣告圖片）
4. 疫情期間的爆款商品是什麼？

第二步：自己讀課文一的第二段，然後回答問題。

**課文二 一種全新的購物方式：網紅帶貨**

（第一段）

 **以前，**人們購物的方式是逛商場，轉小店，在地攤上溜達溜達 (mark the synonyms in this sentence)。**後來，**網路發達以後，很多人的購物方式就變成了逛各大網站，想買什麼就去相應的網站。**現在，**去網站購物的方式**也過時了**，看網紅直播帶貨**成了新時尚**。網紅推薦**什麼**網友**就**跟風買**什麼**，**甚至連**詞彙都跟著更新了，什麼種草、拔草、買爆款......（What's the function of 什麼here？Does it mean “what”?) 網紅們隨便一句話就能輕鬆影響一大批粉絲，**在**他們的推薦**下**，出現了一個又一個爆款。

1. 查一查網路流行語「種草」「拔草」是什麼意思，然後用中文說一說。

2. 找出下面的句子的主語、動詞和賓語，然後把句子翻譯成英文。

Mark the S V O of the following sentence, then translate it into English.

網紅們隨便一句話就能輕鬆影響一大批粉絲。

3. 這一段主要介紹了什麼？

A. 一些和直播帶貨有關的流行語是什麼意思。

B. 人們的購物方式有什麼樣的變化。

C. 為什麼網紅有這麼大的影響力。

以下練習針對課文二第二段

第一步：教師展示 <https://agencychina.com/blog/get-to-know-livestream-e-commerce-in-five-slides/> 這個網頁上的第三張數據圖片，然後請學生討論回答問題「為什麼直播帶貨可以在短時間內賣出這麼多商品？」

第二步：自己讀課文二的第二段，然後回答問題。

**課文二 一種全新的購物方式：網紅帶貨**

（第二段）

為什麼網紅帶貨這麼厲害呢？**原因大致有以下三個**。**首先**，網紅自己也是消費者，所以他們跟消費者的關係更親近，他們推薦的東西更容易被大家接受。**其次**，網紅有一定影響力。很多人會因為喜歡一個人**而**去模仿他的習慣 (What's the function of 而 in this sentence？A. connect cause and effect B. connect two opposite ideas)，**比如**穿衣風格、飲食習慣，**甚至是**去他們常去的地方。所以網紅很容易帶火商品。**最後**，客戶定位精準。中國消費者雖然多，但是他們幾乎都有固定的消費圈子（什麼意思？請用中文解釋）。網紅帶貨就是**從**小眾**入手** （「從... 入手」是什麼意思？A. start with B. attract） ，快速培養了一批（pī）固定的客戶。（「批」的意思是「一個」還是「很多」？)

**總而言之**，網紅帶貨現在在中國特別火，有機會一定要體驗一下呀！

**和你的同學討論下面的問題：**

1. 為什麼網紅帶貨這麼火？請用自己的話說一說。

2. 你同意文章中的觀點嗎？你認為網紅帶貨這麼厲害可能還有什麼原因？

3. 小張想成為一個直播帶貨的網紅，可是他不知從何入手，請你給他一些建議。

首先，......。然後，......。最後，......。

4. 你的國家有沒有網紅帶貨？和中國的網紅帶貨有什麼異同？請用自己的話說一說。