**第四課 直播經濟 綜合練習一**

You can complete this assignment either by handwriting or typing. If you choose to type, please print it out for submission.

**姓名\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 分數\_\_\_\_\_\_/30**

1. Complete the following sentences by filling the blanks based on the context. (10’)

1. 淘寶上賣什麼的都有，有\_\_\_\_\_\_\_\_的，有\_\_\_\_\_\_\_\_的，有\_\_\_\_\_\_\_\_的，甚至還有\_\_\_\_\_\_的。

2. 她以為直播賣貨很容易，結果\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3. 隨著互聯網技術的發展，現在人們足不出戶就可以\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_，甚至\_\_\_\_\_\_\_\_。

4. 很多窮人家的孩子認為\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_是提高生活品質的唯一出路。

2. 讀文章，然後用中文回答問題。Read the passage and answer the questions in Chinese.

**新時代的頂尖銷售員**

說起銷售員，很多人都覺得是這樣的：早上去公司上班，晚上下班回家。而中國卻有一位銷售員的一天是這樣的：下午三點起床；四點到七點之間選擇要銷售的商品；晚上八點到十二點進行網路直播，把自己選出來的商品賣出去；晚上十二點到第二天早上六點開會，總結當天的情況，並選擇第二天要直播賣掉的商品；早上六點到十點是與家人在一起的時間。看到這樣的時間表，你有什麼感覺呢？

建議此處插入李佳琦直播的圖片。

這是中國最有名的帶貨主播——李佳琦的一天。他的努力也得到了不錯的回報：年收入幾個億。可以說，他是新時代最厲害的銷售員了。他的出現，是直播帶貨行業發展的結果。對於消費者來說，有一個帥哥或者美女給你介紹最便宜好用的商品，是個省心又快樂的購物方式。從2020年開始，中國直播帶貨行業發展得特別快。最有名的前二十名主播年銷售額總計上千億，開始嘗試在直播間購物的消費者人數也在快速增加。

因此很多人選擇去做帶貨主播，但是機會並沒有那麼多。大部分帶貨主播都賺不到錢，因為消費者更願意相信有名的主播。同時品牌商也不願意給這些小主播更低的價格，因為大主播粉絲多，價格低一點也可以讓品牌商賺到錢；而小主播則一般沒有那麼多粉絲。

總的來說，直播帶貨是一個快速發展的行業，留給普通主播的時間並不多。而已經出名賺大錢的主播們，到底是因為個人能力強還是遇到了好機會，這是一個很有意思的問題。

本文選自Du Chinese編寫的文章《[新時代的頂尖銷售員](https://duchinese.net/l/oer) (hyperlinked to url)》，

已進行一些小改動。 CC BY-NC-SA 4.0

1. 用中文解釋下面的詞（3’）

**頂尖：**

**省心：**

2. 根據文章內容選詞填空。（7’）

A商品 B主播 C通過 D直播

E直播間 F粉絲 G足不出戶 H新興

直播賣貨是近年來1\_\_\_\_\_的一種購物方式。人們2\_\_\_\_\_\_就可以在家聽帥哥美女給你介紹便宜又好用的3\_\_\_\_\_。李佳琦是中國最有名的4\_\_\_\_\_\_。他5\_\_\_\_\_\_每天直播賣貨，年收入可以達到幾個億。因為他有很多6\_\_\_\_\_，所以很多商家也願意給他更低的價格，因此很多人願意去他的7\_\_\_\_\_\_購物。

2. 回答文章第一段最後劃線的問題。（1’）

3. 根據文章內容，為什麼去直播間購物的消費者人數在增加？請至少說兩個原因。（4’）

4. 根據文章內容，小主播容易賺到錢嗎？為什麼？（2’）

5. 你覺得像李佳琪這樣有名的大主播之所以能賺這麼多錢，是因為他們個人能力強，還是因為他們的運氣好呢？為什麼？（3’）