**第四课 直播经济 综合练习一**

You can complete this assignment either by handwriting or typing. If you choose to type, please print it out for submission.

**姓名\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 分数\_\_\_\_\_\_/30**

1. Complete the following sentences by filling the blanks based on the context. (10’)

1. 淘宝上卖什么的都有，有\_\_\_\_\_\_\_\_的，有\_\_\_\_\_\_\_\_的，有\_\_\_\_\_\_\_\_的，甚至还有\_\_\_\_\_\_的。

2. 她以为直播卖货很容易，结果\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3. 随着互联网技术的发展，现在人们足不出户就可以\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_，甚至\_\_\_\_\_\_\_\_。

4. 很多穷人家的孩子认为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_是提高生活质量的唯一出路。

2. 读文章，然后用中文回答问题。Read the passage and answer the questions in Chinese.

**新时代的顶尖销售员**

说起销售员，很多人都觉得是这样的：早上去公司上班,晚上下班回家。而中国却有一位销售员的一天是这样的：下午三点起床；四点到七点之间选择要销售的商品；晚上八点到十二点进行网络直播，把自己选出来的商品卖出去；晚上十二点到第二天早上六点开会，总结当天的情况，并选择第二天要直播卖掉的商品；早上六点到十点是与家人在一起的时间。看到这样的时间表，你有什么感觉呢？

建议此处插入李佳琦直播的图片。

这是中国最有名的带货主播——李佳琦的一天。他的努力也得到了不错的回报：年收入几个亿。可以说，他是新时代最厉害的销售员了。他的出现，是直播带货行业发展的结果。对于消费者来说，有一个帅哥或者美女给你介绍最便宜好用的商品，是个省心又快乐的购物方式。从2020年开始，中国直播带货行业发展得特别快。最有名的前二十名主播年销售额总计上千亿，开始尝试在直播间购物的消费者人数也在快速增加。

因此很多人选择去做带货主播，但是机会并没有那么多。大部分带货主播都赚不到钱，因为消费者更愿意相信有名的主播。同时品牌商也不愿意给这些小主播更低的价格，因为大主播粉丝多，价格低一点也可以让品牌商赚到钱；而小主播则一般没有那么多粉丝。

总的来说，直播带货是一个快速发展的行业，留给普通主播的时间并不多。而已经出名赚大钱的主播们，到底是因为个人能力强还是遇到了好机会，这是一个很有意思的问题。

本文选自Du Chinese编写的文章《[新时代的顶尖销售员](https://duchinese.net/l/oer) (hyperlinked to url)》，

已进行一些小改动。CC BY-NC-SA 4.0

1. 用中文解释下面的词（3’）

**顶尖：**

**省心：**

2. 根据文章内容选词填空。（7’）

A商品 B主播 C通过 D直播

E直播间 F粉丝 G足不出户 H新兴

直播卖货是近年来1\_\_\_\_\_的一种购物方式。人们2\_\_\_\_\_\_就可以在家听帅哥美女给你介绍便宜又好用的3\_\_\_\_\_。李佳琦是中国最有名的4\_\_\_\_\_\_。他5\_\_\_\_\_\_每天直播卖货，年收入可以达到几个亿。因为他有很多6\_\_\_\_\_，所以很多商家也愿意给他更低的价格，因此很多人愿意去他的7\_\_\_\_\_\_购物。

2. 回答文章第一段最后划线的问题。（1’）

3. 根据文章内容，为什么去直播间购物的消费者人数在增加？请至少说两个原因。（4’）

4. 根据文章内容，小主播容易赚到钱吗？为什么？（2’）

5. 你觉得像李佳琪这样有名的大主播之所以能赚这么多钱，是因为他们个人能力强，还是因为他们的运气好呢？为什么？（3’）